

A.- DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO

Se trata de aportar todo aquello que sirva para describir lo que se quiere hacer, lo que se necesita, la experiencia disponible, etc. Por ejemplo, se puede hablar de:

0.- FICHA BÁSICA

- ⊖ Denominación
- ⊖ Objeto social
- ⊖ Ubicación y fecha de constitución
- ⊖ Empleo actual. Evolución prevista

1.- RESUMEN DEL PROYECTO

- ⊖ Descripción de la iniciativa
- ⊖ Cuestiones relativas al sector, a la competencia y al modo de comercialización.
- ⊖ Promotores y su experiencia en el tema
- ⊖ Otras cuestiones destacables (aspectos diferenciales, carácter innovador, creación y/o mantenimiento de empleo, etc.)

2.- INVERSIÓN Y FINANCIACIÓN PREVISTAS

- ⊖ Descripción y cuantificación de la inversión para la que se pide apoyo.
- ⊖ Financiación prevista y ya obtenida.

INVERSION	€	FINANCIACION	€
Terrenos		Capital Social	
Edificios y Obra Civil		Subvenciones	
Instalaciones		Préstamos Bancarios	
Maquinaria		Otras aportaciones	
Otras inversiones		Préstamo SODIAR Fondo	
Acciones de comercialización			
Circulante			
TOTAL INVERSION		TOTAL FINANCIACION	

B.- PREVISIONES DE FUTURO

Habrá que describir los criterios sobre los que se basa la evoluci3n prevista.

El objetivo es establecer una cuenta de pérdidas y ganancias básica, para los pr3ximos 5 años. Se adjunta el esquema y una relaci3n de posibles componentes de los gastos.

	ANO 1	ANO 2	ANO 3	ANO 4	ANO 5
VENTAS E INGRESOS					
GASTOS					
Coste de Materias primas					
Gastos de Personal					
Costes de Producci3n					
Costes de comercializaci3n					
Gastos Generales					
Amortizaciones					
Gastos Financieros					
RDO. ANTES IMPTOS.					

⊖ costes de producci3n:

- ⊖ Energía
- ⊖ Subcontrataciones
- ⊖ Mantenimiento
- ⊖ Otros

⊖ Costes de comercializaci3n:

- ⊖ Transportes de compras y ventas
- ⊖ Comisiones
- ⊖ Publicidad
- ⊖ Otros costes comerciales

⊖ Gastos generales:

- ⊖ Gastos de viaje y representaci3n
- ⊖ Tributos
- ⊖ Material de oficina
- ⊖ Comunicaciones
- ⊖ Primas de seguros
- ⊖ Arrendamientos y cánones
- ⊖ Otros gastos generales

ANEXO: CUENTAS ANUALES DE LOS TRES ÚLTIMOS EJERCICIOS (Para empresas ya existentes)